

उच्चतर माध्यमिक स्तर के केन्द्रीय माध्यमिक स्तर के छात्र छात्रों की व्यवसायिक रुची का तुलनात्मक अध्ययन

हिना काजी,

डॉ. रज़ा खाँ

प्राचर्या रवि शंकर शिक्षा शिक्षण विद्यालय

सार तत्व

प्रस्तुत अध्ययन में यह जानने का प्रयास किया गया कि केन्द्रीय माध्यमिक बोर्ड के छात्र व छात्रों की रुची में क्या अन्तर है शोध हेतु भोपाल जिले के केन्द्रीय माध्यमिक विद्यालय में कक्षा दस में अध्ययन छात्रों को न्यादर्श के रूप में चयन किया गया जिसमें २० छात्र व २० छात्र कुल ४० विद्यार्थी थे अध्ययन से प्राप्त निष्कर्षों से ज्ञात हुआ कि विद्यार्थी छात्र व छात्रों की रुचियों में सार्थक अन्तर नहीं है बल्कि उनकी रुची समान है।

प्रस्तावना:

मानव व्यवहार में बहुत सी मानसिक प्रक्रियाएं होती हैं परन्तु व्यक्ति के व्यवहार बाह्य क्रियाओं पर निर्भर होती है उन बाह्य क्रियाओं का उसकी मानसिक स्थिति पर व व्यवहार पर बहुत प्रभाव पड़ता है वह उसी के अनुरूप प्रतिक्रियाएं करता है और अपनी पसन्द की चीजों को निर्धारित करता है उसे क्या अच्छा लगता है, क्या बुरा। उसके अनुभव भी उसकी पसन्द व नापसन्द को निर्धारित करने में सहायक होते हैं। इस प्रकार भिन्न भिन्न व्यक्तियों की पसन्द नापसन्द भी भिन्न होती है।

यह व्यक्ति की मानसिक क्रियाओं पर निर्भर करती है रुची की क्रियाओं को वह बारबार करता अरुची की क्रियाओं को करने से बचता है।

रुची को शाब्दिक रूप में संबंध की भावना कह सकते हैं यह भावना से संबंधित है व्यक्ति में अच्छी भावना है जैसे हम अक्सर लोगों को कहते हैं कि मुझे संगीत पसंद है या मेरी रुची हैं। रुची को परिभाषित करते हुए स्टाउट ने कहा है **intrest denotes the effective aspect of experience.**

बिंधम के अनुसार रुचि किसी अनुभव में लिप्त हो जाने तथा उसे चालू रखने की प्रवृत्ति है। एक प्रकार से पूर्व सुखद, दुखद अनुभवों द्वारा ही निर्मित होती है एक प्रकार से रुची व्यक्तित्व का एक अंग है।

व्यक्ति को सुगमता, सरलता या सुखद अनुभव उसके रुची निर्माण में सहायक होते हैं।

सुपर की सर्व आधुनिकतम विचारधारा यह है कि रुचियां जन्मजात न होकर अर्जित होती हैं और आदत और क्षमताओं की तरह इनका भी अर्जन किया जाता है।

रुची के प्रकार

रुची को निम्न चार भागों में विभाजित किया गया है

१ प्रदर्शित रुची

२ अभिव्यक्त रुची

३ प्रपन्नि रुची

४ परीक्षित रुची

प्रदर्शित रुची:

कुछ रुचियां ऐसी होती हैं जो शब्दों से नहीं व्यवहार द्वारा व्यक्ति प्रदर्शित करता है जैसे मा छोटे बच्चे के व्यवहार से समझा जाती है कि उसकी रुची किसमे है या कोई व्यक्ति किसी व्यवहार की बारबार प्रदर्शित करता हो तो वह प्रदर्शित रुची कह लाएगी।

अभिव्यक्त रुची:

जिन रुचियों को शब्दों से व्यक्त करत है जिनका ज्ञान हम पूछ कर लगा सकते हैं।

प्रपन्नि रुची:

जो रुची पठ द्वारा या परीक्षणों के माध्यम से पता लागया जाता है उसे प्रपन्नि रुची कहते हैं।

परीक्षित रूची:

जिस रूची को टेस्ट किया जा सके वह परीक्षित रूची कहलाती है।

नवीन युग में छात्र जीवन व शिक्षा के क्षेत्र में नित नये परिवर्तन हो रहे हैं स्पर्धा का क्षेत्र व्यापक होता जा रहा है ऐसे में प्रत्येक छात्र अपनी व्यक्तगत योग्यताओं क्षमताओं व रुचियों को यदि ज्ञात करले और उसके अनुसार आगे बढे तो स्पर्धा में भाग ले सकेगा व फल हो सकेगा माध्यमिक स्तर से ही छात्र जीवन में स्पर्धा नवीनता व स्वयं को सि) करने का युग प्रारंभ हो जाता

है। एक और वह अपनी कि शारीरिक व मानसिक व शारीरिक परिवर्तन से जूझ रहा होता है दूसरी और शिक्षा व भावी जीवन में संभावनाएं व फलता प्राप्त करने से उसका मन भयभीत रहा है ज्ञान व जानकारी के अभाव में वह असमंजस में रहता है अपने विषय में जानते और समझते के लिए उसकी

सहायता कौन करे ऐसे में वह स्वयं के निर्णय ले लेता है और बाद में परेशान होता है

ऐसे में परामर्श व निर्देशन की महत्वपूर्ण भूमिका सामने आई हो निर्देशन व परामर्श के प्रति भारत में बहुत जागरूकता बढी है माता पिता व स्वयं छात्र भ अपने विषय में जानना चाहते हैं। तथा परामर्श प्राप्त करके ही आगे बढना चाहते हैं। विशेष रूप से कक्षा दस के पश्चात छात्रों को संकाय चयन करना होता है इस स्तर पर वे बहुत असमंजस की स्थिति में रहते हैं। क्या करें क्या न करें : ऐसे यदि वह अपनी योग्यताओं क्षमताओं व रुचियों के विषय में जान ले तो उनको संकाय चयन में बहुत सहायता मिलेगी और आगे बढने व भविष्य में अपनी रूची अनुसार कार्य करने में व अधिक फल होंगे तथा उनके आत्मबल में वृद्धि होगी।

अध्ययन की आवश्यकता:

वर्तमान समय वैज्ञानिक यांत्रिकी का समय हो इस कारण जीवन अधिकांश भौतिकवादी हो गया इन प्रबलियों के परिणाम स्वरूप परिवर्तन हो रहे हो छात्रों को बहुत अधिक ज्ञान स्त्रोत मिल रहे नलस्वरूप भ्रम उत्पन्न होना स्वभाविक है कि उनकी व्यक्तित्व किस प्रकार का हो तथा वे किस कार्य के लिए उपयुक्त हैं उनकी रूची क्या वह किस प्रकार अपने भावी जीवन के लिए निर्णय ले क्या उनके लिए ठीक हो क्या गलत। ऐसे में उनके मन में

अन्तर्द्व की स्थिति उत्पन्न हो जाती है और निर्णय लेने में असक्षम होते हैं ऐसे में यदि कोई उनको

निर्देशित करे या परामर्श प्रदान करे उससे उन्हें सहायता मिलेगी और वे सही निर्णय लेने में सक्षम होंगे।

उच्चतर माध्यमिक स्तर पर विभिन्न पाठ्यक्रम होते हैं जैसे विज्ञान, कृषि, विज्ञान, तकनीकी, वाणिज्य, मानविकि, गृह, विज्ञान, ललितकला आदि इससे विद्यार्थियों के समक्ष विषय चयन या संकाय चयन की समस्या उत्पन्न हो जाती है ऐसे में यदि वे अपनी रूची को जानते होंगे या समझते होंगे तो वह सही दिशा में अपने प्रयास कर पायेंगे और और फल होंगे अपनी योग्यता व क्षमता व रूची के अनुसार पाठ्यक्रम चयन करते से वे पूर्व में योजनाब) प्रबंधन करके विषय चयन करते से वर्तमान व भावी जीवन के निर्णयों में सुधार की संभावनाओं को बढा लेंगे व फलता की संभावनाएं भी बढेगी नलत: वे समाज व देश निर्माण में अपनी सक्रिय सहभागिता दर्ज करा सकेंगे।

उपयुक्त आवश्यकताओं को संज्ञान में रखते हुए इस विषय पर अध्ययन करने की आवश्यकता को महसूस किया गया शोधार्थी का विश्वास है कि इस प्रकार के अध्ययन से प्राप्त निष्कर्ष व सुझाव प्रत्येक स्तर पर छात्रों की शैक्षिक उपलब्धी विषय चयन में सहायक सि) होगी।

समस्या कथन:

उच्चतर माध्यमिक स्तर के केन्द्रीय माध्यमिक स्तर के छात्र / छात्रों की तुलनात्मक व्यवसायिक रूची का अध्ययन

उच्चतर माध्यमिक स्तर:

शिक्षा आयोग द्वारा उच्चतर माध्यमिक स्तर से तात्पर्य शिक्षा आयोग द्वारा निर्धारित कक्षा दस ग्यारहवी व बारहवी के विद्यार्थियों से है

विद्यार्थी

कक्षा दस में अध्ययनरत छात्र छात्रों से है

व्यवसायिक रूची:

व्यवसायिक निर्देशन के लिए आवश्यक है कि उनकी रुचियों का ज्ञान हो भी छात्र अपनी रुची के अनुसार यदि कोई व्यवसाय का चयन करेगा तो रुचिता की संभावनाये बढ़ जायेगी सुपर ने रुचियों के विषय में बताया कि रुचियों जन्मजात अभियोग्यताओं व अतः सावी ग्रन्थियों से प्रभावित रहती है उसके अतिरिक्त वे

अवसरो सुविधाओं तथा समाजिक स्थिति से भी प्रभावित होती है।

व्यवसायिक रुची मापन के लिए स्ट्रांग ने व्यवसायिक रुची परिसूची का निर्माण किया उसके प्रमाणीकरण में उनको पता चला कि जो व्यक्ति व्यवसाय में हो और जो नहीं हो उनकी रुचियों में कमी भिन्नताएं हैं।

स्ट्रांग ने अपनी रुची प्रपत्र प्रश्नवाली में निम्न कुवियों का प्रयोग किया गणितज्ञ वकील भौतिकशास्त्री मनोवैज्ञानिक वास्तुकार पत्रकार रसायन शास्त्री दन्तचिकित्सक कलाकार अध्यापक वाईएमसी सचिव सुपरिटेन्डेंट इत्यादि

कडर ने औद्योगिक व्यवसायिक व्यक्तिगत आदि प्रथम बार १९५६ में रुचि मापन का इतिहास प्रारंभ हुआ जिसमें कडर की रुची प्रपत्र का भारतीकरण किया गया अपने प्रयोग के लिए शोधार्थी ने एम.ए.आई.क्यू का भारतीकरण प्रपत्र का प्रयोग किया है जिसमें मुख्यता व्यवसायिक क्लेरिकल, कृषि यांत्रिकी वैज्ञानिक, समाजिक बहय कलात्मक आदि पदों को रखा इस प्रकार व्यवसायिक निर्देशन हेतु व्यवसायिक रुची का ज्ञान होना आवश्यक है।

शोध के उद्देश्य:

इस शोध के उद्देश्य निम्नलिखित हैं

१. केन्द्रीय उच्चतर माध्यमिक स्तर के विद्यार्थियों की रुची का अध्ययन करना
२. केन्द्रीय उच्चतर माध्यमिक स्तर के छात्र व छात्रों की रुची का तुलनात्मक अध्ययन करना
३. केन्द्रीय उच्चतर माध्यमिक स्तर के विद्यार्थी की विभिन्न कारक जैसे वाजिणज्य, क्लेरिकल कृषि, मैकेनिक वैज्ञानिक, आउटडोर, एस्थेटिक, समाजिक, कारकों का तुलनात्मक अध्ययन करना

परिकल्पना:

इस शोध कार्य के लिए शोधार्थी ने निम्न लिखित परिकल्पनाओं का निर्माण किया है

परिकल्पना द्विशत कक्षा दस की विद्यार्थियों की व्यवसायिक रुची में कोई सार्थक अन्तर नहीं है

द्विशत केन्द्रीय माध्यमिक विद्यालय की कक्षा दस की छात्रों की रुची में कोई सार्थक अन्तर नहीं हो

द्विशत बहुकारक केन्द्रीय उच्च माध्यमिक विद्यालय की कक्षा दस के छात्रों की बहुकारकीय रुचियों में कोई सार्थक अन्तर नहीं है

द्विशत केन्द्रीय माध्यमिक छात्र व छात्रों की व्यवसायिक, क्लेरिकल, मैकेनिकल एग्रीकल्चर साइंटिफिक ऐस्थेटिक सोशल आदि में रुचियां में सार्थक अन्तर नहीं है।

न्यादर्श:

प्रस्तुत शोध के न्यादर्श का चुनाव उद्देश्य पूर्ण विधि द्वारा किया गया है न्यादर्श के रूप में कमला नेहरू उच्चतर माध्यमिक विद्यालय कमला नगर भोपाल के कक्षा दस के चालीस छात्रों को चयन किया गया जिसमें बीस छात्र व बीस छात्रों का चयन किया गया।

परीसीमन:

शोध की सीमायें निम्नलिखित हैं।

१. यह अध्ययन केवल केन्द्रीय माध्यमिक विद्यालय के विद्यार्थियों तक सीमित है
२. यह अध्ययन केवल कमला नेहरू हा. से. विद्यालय के कक्षा दस के विद्यार्थियों तक ही सीमित है

आंकड़ों का संकलन:

इस शोध का उद्देश्य कक्षा दस में अध्ययनरत विद्यार्थियों की रुची का अध्ययन करना था इसके लिए रुची प्रश्नावली का प्रयोग किया गया।

एम.ए.आई.क्यू बहुकारकीय रुची प्रश्नावली छात्रों से भरवाकर आंकड़ों का संकलन किया गया

विषय	प्रकार	संख्या	प्रकार	संख्या	प्रकार	संख्या	प्रकार	संख्या	प्रकार
उत्प्रेषण	के	20	4 ⁶⁰	2 ³⁴					
माध्यमिक	के	20	4 ⁵⁵	2 ⁹⁸	2 ⁰²	088			
व्यवसाय	के	20	3 ⁶⁰	1 ³¹					
व्यवसाय	के	20	4 ²⁰	1 ¹⁹	2 ⁰²	151			
व्यवसाय	के	20	3 ⁸⁵	2 ³²	2 ⁰²	920			
व्यवसाय	के	20	4 ⁴⁵	1 ⁷⁶					
व्यवसाय	के	20	5 ¹⁵	2 ⁴⁵	2 ⁰²	193			
व्यवसाय	के	20	5 ⁰⁰	2 ⁴⁷					
व्यवसाय	के	20	6 ¹⁰	1 ⁸⁰	2 ⁰²	732			
व्यवसाय	के	20	5 ²⁵	2 ²⁴					
व्यवसाय	के	20	6 ²⁵	1 ⁶⁸	2 ⁰²	830			
व्यवसाय	के	20	5 ⁸⁵	1 ³⁴					
व्यवसाय	के	20	4 ⁸⁰	1 ⁶⁰	2 ⁰²	792			
व्यवसाय	के	20	5 ⁹⁵	2 ¹³					
व्यवसाय	के	20	5 ⁵⁵	2 ⁶⁸	2 ⁰²	712			
व्यवसाय	के	20	6 ⁸⁵	2 ⁰³					

छात्र व छात्राओं के बिजनेस विषय में रूची के प्राप्तांकों के मध्यमान

अन्तर की तुलना करने पर ज्ञात होता है कि छात्र/छात्राओं के

मध्यमान क्रमशः ४.६० एवं ४.५५ है इस प्रकार छात्रों के मान छात्राओं से अधिक है तालिका को देखने से स्पष्ट होता है कि परिकलितरी मान .००८ है जबकि सारणी मान २.०२ है इस प्रकार परिकलित टी मान कम है अतः परिकल्पना कि छात्र व छात्राओं की

बिजनेस विषय की रूची में कोई सार्थक अन्तर नहीं है स्वीकृत होती है

इसी प्रकार क्लेरिकल विषय में छात्र/छात्राओं के मध्यमान क्रमशः ४.२० एवं ३.५ है जो छात्राओं का मध्यमान छात्रों से कम है परिकलित टी मान .९२० है जो सारणीमान २.०२ से कम है अर्थात् शून्य परिकल्पना कि छात्र व छात्राओं की क्लेरिकल रूची में सार्थक अन्तर नहीं है अस्वीकृत होती है अर्थात् छात्र व छात्राओं की क्लेरिकल विषय की रूची में अन्तर नहीं है।

ऐसे ही एग्रीकल्चर विषय में छात्र एवं छात्राओं के मध्यमान क्रमशः ३.८५ एवं ४.४५ है जिसमें छात्राओं का मध्यमान छात्रों से कम है परिकलित टी मान .९२० है जो, कम है अर्थात् परिकल्पना उच्चतर माध्यमिक स्तर के छात्र/छात्राओं की एग्रीकल्चर विषय की रूची में सार्थक अन्तर नहीं है स्वीकृत होती है अर्थात् उनकी रूची में कोई अन्तर नहीं है।

मैकेनिकल विषय में छात्र व छात्राओं की रूची के मध्यमान क्रमशः ५.१५ एवं ५.०० है जो छात्र का छात्राओं के मध्यमान से अधिक है इसी प्रकार परिकलित टी मान .९१३ है जो सारणीमान २.०२ से कम है अर्थात् निर्धारित शून्य परिकल्पना केन्द्रीय माध्यमिक स्तर के छात्र व छात्राओं की मैकेनिकल विषय की रूची में कोई सार्थक अन्तर नहीं है अस्वीकृत होती है अर्थात् छात्र व छात्राओं की मैकेनिकल विषय की रूची में कोई अन्तर नहीं है।

सांइटिफिक विषय में छात्र व छात्राओं की रूची के मध्यमान क्रमशः ६.१० एवं ५.२५ है सिमे छात्राओं के मान छात्रों से कम है व परिकलित टी मान १.३२ जो सारणी मान २.०२ से कम है अतः परिकल्पना द्विपक्ष केन्द्रीय माध्यमिक स्तर के छात्र व छात्राओं की वैज्ञानिक सांइटिफिक विषय की रूची में सार्थक अन्तर नहीं है अस्वीकृत होती है अर्थात् छात्र व छात्राओं की सांइटिफिक विषय की रूची में कोई अन्तर नहीं होता है।

इसी प्रकार आउट डोर में छात्र व छात्राओं के मध्यमान क्रमशः ६.२५ एवं ५.८५ है जो छात्राओं के मान समान ही है ऐसे ही परिकलित टी मान .८३० है वह सारणी मान २.०२ है इस प्रकार

आउट डोर विषयों में छात्र व छात्रों की रुची असार्थक है उसमें कोई अन्तर नहीं है।

इसी प्रकार सोशल विषय में छात्र व छात्रों के मध्यमान कमशः ५.५५ एवं ६.८५ इसमें छात्रों मध्यमान थोड़े अधिका है परिकलित टी मान १.७२ है अर्थात ०.५

सार्थकता स्तर पर देखते से ज्ञात होता है कि छात्र व छात्रों की सोशल विषय की रुची में असार्थक अन्तर है अर्थात कोई अन्तर नहीं है।

सांख्यिकीय विश्लेषण

प्रस्तुत शोध के विश्लेषण हेतु प्रमाण विचलन, मध्यमान, रीमान का प्रयोग किया गया है।

व्याख्या एवं निष्कर्षः

व्यक्ति की रुची उसके व्यक्तित्व व व्यवहार का प्रदर्शन है विशेष रूप से विषयों में रुची उसके विषय चयन को प्रभावित कर सकती है रुची कई प्रकार की हो सकती है यहा पर विशेष यप से व्यवसायिक रुची की चर्चा कर रहे हैं। प्रस्तुत शोध मं यह देखा गया कि विभिन्न विषय जैसे बिजनेस क्लेरिकल, एग्रीकल्च, मैकेनिकल साइटिनि, आउटडोर, एस्थेटिक, सोशल आदि विषयों में छात्र व छात्रों की रुचो किस प्रकार एक दूसरे से भिन्न है विश्लेषण में ज्ञात हुआ कि छात्र व छात्रों की सभी विषयों की रुचियों में असार्थक अन्तर है अर्थात कोई अन्तर नहीं है अतः छात्र व छात्रों को अपने विषयों की रुची का ज्ञान उनको विषय चयन करने में उनकी सहायता करेगा अतः छात्र व छात्रों को विषय की रुचियों ज्ञान उनको बहुत सहायता करेगा जिससे उनको भविष्य में आगे बढ़ने करियर चयन करने में उनका मार्गदर्शन होगा तथा उनकी अकादमिक उपलब्धा पर भी इसका प्रभाव पडता है। छात्र/छात्रों के विचार व रुचियों में कोई अन्तर नहीं है।

उच्चतर माध्यमिक स्तर पर रुचियों का ज्ञान व स्वजागरूक बनाने हेतु कुछ सुझाव

१. प्रत्येक विद्यालय में परामर्शदाता का होना आवश्यक है
२. कक्षा दस में यदि छात्रों को स्व रुचि का ज्ञान होगा तो वे कक्षा ग्यारह में सरलता से विषय चयन कर सकेगा
३. विद्यार्थियों के लिए व्यवसायिक रुची का ज्ञान होना चाहिए
४. विद्यार्थियों के लिए कुछ जागरूकता कार्यक्रम सरकार व विद्यालयों को समय-समय पर कराना चाहिए।
५. विद्यार्थियों की रुची के आधार पर विषय चयन के लिए परामर्श व मार्गदर्श प्रदान किया जा सकता है।

सन्दर्भ:

बख्शी जे. ए. २०११ पोस्ट एडोलसेंट एन टू एंड अक्रास एडल्टहुड करियर काईसेस एंड मेजर डिजीजनस इन्टरनेशनल जनरल गॉर एजुकेशनल एंड वोकेशनल गाइडेंस ब्क पृष्ठ. क.११.१३९.१५९३

ग्रेवाल एस. के. २००४ जॉब स्ट्रेस जॉब सैटिफिकेशन एडज स्टमेंट एण्ड इन्ट्रेस्ट अफ टीचर एजुकेटर्स एज रिलेटेड टू दयरे जॉब प्लेसमेंट पीएच डी. शोधा पंजाब विश्वविद्यालय चंडीगढ़

रस्तौगी आर. के. २००५ मनोविज्ञान मे सांख्यिकी संजीव प्रकाशन

राजीव डाली ब्क २००४ उच्चतर माध्यमिक छात्रे व छात्रों की व्यवसायिक रूचि का प्रेरणा व एसपीरेशन से संबंधा का अध्ययन करना था।

सिंह रामपाल एवं उपध्याय राधावल्लय २००४ शैक्षिक एवं व्यवसायिक निर्देशन

मोहन स्वदेश १९९९ प्रथम संस्करण करियर डेवलपमेंट इन इण्डिया विकास पब्लिकेशन हाउस पृष्ठ क.

ब्क १-२१३ ब्क ५३.१०३३